

FORM B
PUBLIC ANNOUNCEMENT
(Regulation 12 of the Insolvency and Bankruptcy Board of India (Liquidation Process)
Regulations, 2016)

FOR THE ATTENTION OF THE STAKEHOLDERS OF
VADERA TRADELINK PRIVATE LIMITED

Sl. No.	PARTICULARS	DETAILS
1.	Name of corporate debtor	Vadera Tradelink Private Limited
2.	Date of incorporation of corporate debtor	28 Feb, 2008
3.	Authority under which corporate debtor is incorporated / registered	Registrar of Companies, Jaipur
4.	Corporate Identity No. / Limited Liability Identification No. of corporate debtor	U52190RJ2008PTC026035
5.	Address of the registered office and principal office (if any) of corporate debtor	Regd Office: H- 238/239, 2nd Phase (Extn.) RIICO Industrial Area, Barmer, Rajasthan - 344001
6.	Date of closure of Insolvency Resolution Process	09.01.2026 (Order received on 12.01.2026)
7.	Liquidation commencement date of corporate debtor	09.01.2026 (Order received on 12.01.2026)
8.	Name and registration number of the insolvency professional acting as liquidator	CA. Arvind Kaushik IBBI Reg. No. IBBI/IPA-001/IP-P00291/2017-18/10535
9.	Address and e-mail of the liquidator, as registered with the Board	Add: P-4 Tilak Marg C-Scheme Jaipur – 302005 Email: ca73588@gmail.com
10.	Address and e-mail to be used for correspondence with the liquidator	Add: P-4 Tilak Marg C-Scheme Jaipur – 302005 Email: cirp.vadera@gmail.com
11.	Last date for submission of claims	08.02.2026

Notice is hereby given that the National Company Law Tribunal Jaipur Bench has ordered the commencement of liquidation of the Vadera Tradelink Private Limited on 09th January 2026.

The stakeholders of Vadera Tradelink Private Limited (In liquidation) are hereby called upon to submit their claims with proof on or before 08.02.2026 to the liquidator at the address mentioned against item No.10.

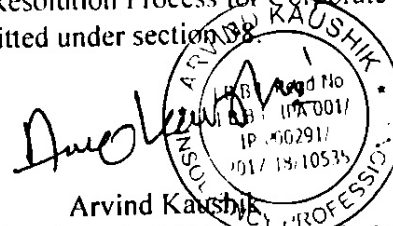
The financial creditors shall submit their claims with proof by electronic means only. All other creditors may submit the claims with the proof in person, by post or by electronic means.

Submission of false or misleading proof of claims shall attract penalties.

In case a stakeholder does not submit its claims during the liquidation process, the claims submitted by such a stakeholder during the corporate Insolvency resolution process under the Insolvency and Bankruptcy Board of India (Insolvency Resolution Process for Corporate Persons) Regulations, 2016, shall be deemed to be submitted under section 38.

Date: 16/01/2026

Place: Jaipur



Arvind Kaushik
Liquidator of Vadera Tradelink Private Limited
Reg No. IBBI/IPA-001/IP-P00291/2017-18/10535
IBBI Reg Add: P-4 Tilak Marg C-Scheme Jaipur
IBBI reg email id: ca73588@gmail.com
Validity of AFA till 30.06.2027

Unemployment Rate Up a Tad to 4.8% in December

New Delhi: India's unemployment rate rose marginally to 4.8% in December from 4.7% in November due to increased joblessness in urban areas though it remained under 5% in rural areas, showed official data issued on Thursday.

Urban unemployment rose to 6.7% in December from 6.5% a month earlier, whereas the rural rate was steady at 3.9%.

The overall jobless rate among men increased to 4.7% in December from 4.6% in the month before, and among women to 4.9% from 4.8%, according to the Periodic Labour Force Survey (PLFS).

The survey covered individuals aged 15 years and above who were unemployed but actively seeking work. The figures are based on the current weekly status (CWS), which tracks employment or job-seeking activity in the seven days preceding the survey.

The survey covered 89,330 households and 373,596 people across rural and urban areas.

Youth unemployment (15-29 years) rose slightly to 14.4% in December from 14.1% in November, primarily due to an increase in the male jobless rate.

The labour force participation rate (LFPR), which measures the proportion of the working-age population working or seeking work, climbed to 56.1% in December, the highest level since April, from 55.8% in November.

Female LFPR increased to 55.3%, also the highest since April. Our Bureau

Virtual Talks, Real Progress: India & US Near Trade Pact

No deadline yet; commerce secy says deal will materialise when both sides are ready

Our Bureau

New Delhi: India and the US are very close to a trade agreement that will happen, when both sides are ready, commerce secretary Rajesh Agarwal said Thursday but stopped short of putting a timeline, adding that the two sides are talking "virtually" and that the discussions had never broken down.

In the last week of December, commerce and industry minister Piyush Goyal had a virtual meeting with US Trade Representative James Green.

Despite the 50% tariff imposed by the US on India since August 27, the exports to US are still holding on. In December 2025, India's merchandise exports to the US were \$6.49 billion as against \$7.01 billion in December 2024, down 18% and \$6.91 billion in November 2025.

"All I can say is that with the US we are always in discussions... we are engaged. Negotiating teams are talking virtually on issues which are still pending. It is very near but we can't put a deadline because that will happen when both sides are ready and they feel that this is the right time to announce it," Agarwal said.

The December meeting between



Goyal and Green took place after the visit of a delegation of officials from the office of US Trade Representative James Green to New Delhi on December 10-11 led by Deputy US Trade Representative Rick Swisher.

This week, the US ambassador to India Sergio Gork took office and presented his credentials to the President on January 14. On January 13, external affairs minister S Jaishankar had a telephone conversation with the US Secretary of State Marco Rubio where trade-related issues were also taken up.

TARIFFS, OIL, IRAN

"US exports we have been holding on to are textiles, electronics and pharma exports

are not under tariff. Going forward, we hope that we will be in a positive territory," he added.

The US continued to be India's top export market in April. December FY26 with exports at \$61.80 billion compared to \$60.03 billion in the same period of the previous fiscal.

"High tariffs are definitely putting pressure on some sectors so it is a mixed bag but we are working on how to make exports competitive, diversify to balance the losses and new markets. We have been able to hold over many demands despite tariffs," the secretary said.

In addition, it has also proposed convergence of A Scheme for Promoting Innovation, Rural Industries

and Entrepreneurship (ASPIRE) with MSME Innovative to streamline innovation support for the sector.

However, it suggests the government must exercise caution while converging specific schemes.

"Convergence efforts must be approached with caution for schemes designed for specific beneficiary groups, such as the National Skill Development Corporation (NSDC) or the North Eastern Region (NER) MSME Promotion Programme, because of their distinct objectives, and focused economic benefits," it added.

"Similarly, large flagship programmes like the Prime Minister Employment Generation Programme (PMEGP) and PM Vishwakarma should remain independent due to their substantial scale, distinct objectives, and focused economic benefits," it added.

"We can have a deal ready and some kind but that depends on how we make progress in the next five days," he said.

He said both parties are "virtually engaged on a day-to-day basis" and are trying to see if we can meet the timeline before the leaders can meet, he said. The India EU summit is scheduled for January 27.

The secretary further resolved that they were expecting to conclude the negotiations and have new markets.

"We can have a deal ready and some kind but that depends on how we make progress in the next five days," he said.

Niti Roots Convergence of Similar MSME Schemes

Says flagship programmes must remain independent; aims for smoother implementation and greater efficiency

Our Bureau

New Delhi: NITI Aayog has proposed convergence of similar schemes, spread across ministries, for the micro, small and medium enterprises (MSMEs) through a well-coordinated governance structure to enable smoother implementation and greater efficiency.

In its report Achieving Efficiency in MSME Sector through Convergence of Schemes, the Aayog said such convergence should be strengthened by fostering collaboration among ministries and implementing agencies through workshops, joint trainings, and targeted outreach, which would enhance scheme impact and im-

prove beneficiary mobilisation.

The ministry of MSME has introduced multiple schemes to provide financial aid, skill development, infrastructure support, marketing aid, and technological upgradation.

The Aayog said such convergence of schemes is needed to prevent the presence of overlapping objectives and fragmented implementation across various ministries and departments might increase inefficiencies, affecting the effectiveness of these schemes.

As per the report, the government should set up a centralised portal for micro, small and medium enterprises (MSMEs) to enhance information convergence and streamline access to MSME support.

Further, it has suggested convergence of Scheme of Fund for Regeneration of Traditional Industries (SFURTI) with the Micro and

Small Enterprises - Cluster Development Programme (MSME-CDP) to streamline cluster development efforts and optimise resources.

"A coordinated skill development framework will ensure a more structured and responsive training approach for MSMEs," it said, suggesting the need for convergence of skill development programmes across multiple ministries as they have overlapping objectives.

The report further proposes convergence of Procurement and Marketing Scheme (PMS) and International Cooperation (IC) Schemes to simplify access to marketing support for MSMEs and enhance their domestic and international market reach.

In addition, it has also proposed convergence of A Scheme for Promoting Innovation, Rural Industries

and Entrepreneurship (ASPIRE) with MSME Innovative to streamline innovation support for the sector.

However, it suggests the government must exercise caution while converging specific schemes.

"Convergence efforts must be approached with caution for schemes designed for specific beneficiary groups, such as the National Skill Development Corporation (NSDC) or the North Eastern Region (NER) MSME Promotion Programme, because of their distinct objectives, and focused economic benefits," it added.

"Similarly, large flagship programmes like the Prime Minister Employment Generation Programme (PMEGP) and PM Vishwakarma should remain independent due to their substantial scale, distinct objectives, and focused economic benefits," it added.

Watts Next? Renewing High-Voltage Energy Plan

As India looks to deepen and diversify its energy mix, the sector has emerged as a central pillar of government policy. Balancing energy reliability, long-term net-zero commitments and economic growth, India has set out an ambitious capacity road map of targeting 500 GW renewable energy by FY30, 105 GW of new thermal capacity by FY35 and scaling nuclear power capacity to 100 GW by 2047.

Renewable Energy Addition Over Years (in MW)	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
Small Hydro	4,055.4	23,354.3	7,805.5	3,743.9	4,273.5	32,779.4	8,110.3	6,762.8	4,379.9	35,625.9	9,241.8
Wind	4,055.4	23,354.3	7,805.5	3,743.9	4,273.5	32,779.4	8,110.3	6,762.8	4,379.9	35,625.9	9,241.8
Bio-Power	4,055.4	23,354.3	7,805.5	3,743.9	4,273.5	32,779.4	8,110.3	6,762.8	4,379.9	35,625.9	9,241.8
Solar	4,055.4	23,354.3	7,805.5	3,743.9	4,273.5	32,779.4	8,110.3	6,762.8	4,379.9	35,625.9	9,241.8
Geothermal	4,055.4	23,354.3	7,805.5	3,743.9	4,273.5	32,779.4	8,110.3	6,762.8	4,379.9	35,625.9	9,241.8
Hydro	4,055.4	23,354.3	7,805.5	3,743.9	4,273.5	32,779.4	8,110.3	6,762.8	4,379.9	35,625.9	9,241.8
Thermal	4,055.4	23,354.3	7,805.5	3,743.9	4,273.5	32,779.4	8,110.3	6,762.8	4,379.9	35,625.9	9,241.8
Nuclear	4,055.4	23,354.3	7,805.5	3,743.9	4,273.5	32,779.4	8,110.3	6,762.8	4,379.9	35,625.9	9,241.8
Total	4,055.4	23,354.3	7,805.5	3,743.9	4,273.5	32,779.4	8,110.3	6,762.8	4,379.9	35,625.9	9,241.8

Budget Expectations	2025	2026	2027	2028	2029	2030
Renewable Energy	11,583.2	105,645.6	11,583.2	105,645.6	11,583.2	105,645.6
Thermal	11,583.2	105,645.6	11,583.2	105,645.6	11,583.2	105,645.6
Nuclear	11,583.2	105,645.6	11,583.2	105,645.6	11,583.2	105,645.6
Total	11,583.2	105,645.6	11,583.2	105,645.6	11,583.2	105,645.6

Key Companies to Track	Company	Closing Price (₹)	1-year chg (%)
Adani Power	Adani Power	142.7	32.34
Coal India	Coal India	432.2	17.02
NTPC	NTPC	349.15	12.31
NHPC	NHPC	81.32	6.37
Tata Power	Tata Power	367.45	2.88
Adani Green	Adani Green	935.40	-7.16
REC	REC	371.80	-10.94
NTPC Green	NTPC Green	369.80	-22.39
IREDA	IREDA	91.71	-24.20
Green Energy	Green Energy	138.15	-33.05

Slowdown Likely to Continue

From Page 1

In January 2025, during the spring admission season, remittances were \$88 million, down 8% from \$96 million in January 2024.

To be sure, this also includes living expenses of students.

In a credit note on InCred Financial Services released in August 2025, rating agency Iera had said growth in the student loan segment could slow significantly due to uncertainty over higher education opportunities in the US and other developed markets. InCred has about 24% of its assets under management in student loans. It has diversified into loans against property and other products to offset pressure on its education lending business.

BorderPlus founder Mritank Kumar expects fresh disbursements to remain subdued for the next one to two years. BorderPlus is a global mobility startup for blue collar professionals. To offset the slowdown, lenders may lean more heavily on the Indian market and job-linked programmes in the interim.

Kumar is a co-founder of edtech firm Upgrad. The education loan market is cyclical, with disbursements typically peaking during admission seasons. Historically, the US—being more expensive than European destinations—has accounted for the bulk of volumes.

ALTERNATE BUSINESS

While banks have diversified businesses and significant exposure to domestic education loans, NBFCs such as Credila, InCred and Avanse are more heavily reliant on study abroad loans, making them more vulnerable to the slowdown.

To compensate, lenders are focusing on newer geographies, domestic higher education and diversification into credit products beyond education loans. Some are offering loans to students heading to countries such as Malta and smaller East European countries.

In August, Bloomberg reported that Warburg Pincus backed Avanse delayed its plans to raise fresh funding for demand for loans to study in the US.

In premier domestic universities, these NBFCs face stiff competition from banks, which can offer lower interest rates due to their cheaper cost of capital.

The problem is that the ticket sizes and quality of students in US courses are lower, lenders grapple to offer underwriting and repayments. Risks rise when ticket sizes are small and loans are extended for other countries or local colleges," said a senior executive at a digital lending company with exposure to the sector.

The sector was jolted in 2023-24 by a spike in bad loans at companies such as Axiom (then Capital First), Avanse and Bajaj Finance, linked to loans given to customers of Riji's.

"Moving away from large study abroad loans to smaller domestic or alternative education loans disrupts the business model," said another education startup founder. To match the ticket size of US-bound loans, platforms would need to underwrite four to five times as many students, raising acquisition costs and risks.

REPAYMENT RISK REMAINS

Beyond demand side challenges, lenders are also grappling with repayment risks, as education loans are typically repaid only by once students secure jobs.

With stress in the tech job market, near-term repayments could be impacted, said the founder quoted above. In a credit note on Avanse issued in November 2025, Iera highlighted that education loans—largely unsecured—carry inherent risks due to long tenures, moratorium periods and sensitivity to economic cycles affecting employment. Uncertainty over job opportunities remains a key concern.

"Under such conditions, lenders prefer backing the best universities and students. But geopolitical challenges are forcing them into newer segments, significantly increasing risk," said the industry executive cited earlier.

Deal in 2018

From Page 1

Tiger Global and its Mauritius entities had claimed that the gains from the stake transfer would be exempt from taxation as Article 13(5A) of the India-US tax treaty "grandfathered" all share acquisitions before April 2017. The grandfathering provision under the DTAA allowed these investors to avoid capital gains tax on the sale of shares acquired prior to that date.

Tiger Global did not respond to queries.

Additional solicitor general N Venkatasaram, who appeared for the department, welcomed the ruling. "This judgment defines the emerging role of India in the new geopolitical tax jurisprudence and enhances the

passionate vision of Viksit Bharat 2047," he told ET.

Tiger Global and related entities had acquired about \$24 million shares of Flipkart Singapore between October 2011 and April 2015. In 2018, Tiger Global and related entities sold a 77% stake in Flipkart Singapore to Walmart.

The AAR (Income Tax) had in March 2020 rejected the company's application to

king an advance ruling to determine the tax implications of this sale in India. It held that Tiger Global and related entities were only "see-through entities" created to take advantage of the tax treaty and the real beneficiary was the US firm Tiger Global Management LLC, investment manager of Tiger Global International Holdings.

The high court said the AAR order suffered from "manifest and patent illegality," rejecting its view on appeal. "The transaction, in our considered opinion, stands duly grandfathered by virtue of Article 13(5A) of the DTAA," the HC said in its judgment in August last year.

The high court also said that domestic tax legislation cannot be used to determine the manner that brings in indirect conflict with a treaty provision or with an overruling effect over the provisions contained in a DTAA.

"It would be erroneous to characterise the business activities undertaken by entities as constituting treaty shopping, merely because it was situated in a favourable tax jurisdiction," the high court said.

FORM B PUBLIC ANNOUNCEMENT

Regulation 32 of the Securities and Exchange Board of India (SEBI) (Public Announcement Regulations, 2023)

FOR THE ATTENTION OF THE STAKEHOLDERS OF VADRA TRADING PRIVATE LIMITED

(A Public Limited Company Registered in India)

1. Name of corporate debtor: Vadra Trading Private Limited

2. Date of incorporation of corporate debtor: 28 Feb, 2008

3. Authority under which corporate debtor is incorporated/registered: Registrar of Companies, Jaipur

4. Corporate Identity No./ Limited Liability Identification No. of corporate debtor: U25209RJ2008PP020030

5. Address of the registered office of corporate debtor: Regd Office in 226/226, 2nd Phase (near) 1802 Housing Area, Barmer, Rajasthan - 344001.

6. Date of closure of insolvency Resolution Process: 08.01.2025 (Order received on 02.01.2025)

7. Liquidation commencement date of corporate debtor: 02.01.2025 (Order received on 02.01.2025)

8. Name and registration number of the insolvency professional acting as liquidator: CA. Anand Kishore Regd No. 1804/00229/000023/2017-18/10345

9. Address and email of the liquidator: P-1 Titik Mangi Scheme Jaipur - 302005 Email: titik@titikmangi.com

10. Address and email to be used for correspondence with the liquidator: P-1 Titik Mangi Scheme Jaipur - 302005 Email: titik@titikmangi.com

11. Last date for submission of claims: 30.01.2026

Notice is hereby given that the National Company Law Tribunal Jaipur Bench has ordered the commencement of liquidation of the Vadra Trading Private Limited on 02nd January 2025.

The stakeholders of Vadra Trading Private Limited (Liquidator) are hereby called upon to submit their claims with proof on or before 02.02.2026 to the liquidator at the address mentioned above for the claims.

The financial creditors shall submit their claims with proof to electronic means only. All other creditors may submit their claims with proof in paper form, by or by electronic means.

Submission of false or misleading proof of claims shall attract penalties.

In case a stakeholder does not submit its claim during the liquidation process, the claims submitted by such a stakeholder during the corporate insolvency resolution process under the Insolvency and Bankruptcy Code of India (Insolvency Resolution Process for Corporate Persons) Regulations, 2016, shall be deemed to be submitted under section 36.

Date: 16/01/2026

Place: Jaipur

For ANAND RATHI SHARE AND STOCK BROKERS LIMITED

Liquidator of Vadra Trading Private Limited Reg No. 1804/00229/000023/2017-18/10345

SEBI Reg. No. P-1 Titik Mangi Scheme Jaipur - 302005

Validity of NPA till 30.06.2027

ANAND RATHI SHARE AND STOCK BROKERS LIMITED

Registered and Corporate Office: Express Zone, A Wing, 10th Floor, Western Express Highway, Goregaon (E), Mumbai - 400 063, Maharashtra, India | Website: www.anandrathi.com | Email: secretarial@anandrathi.com

CIN: L67120MH1991PLC064106 | Website: www.anandrathi.com | Email: secretarial@anandrathi.com

YoY REVENUE 215% ↑ YoY EBITDA 31.5% ↑ YoY PAT 71.8% ↑

EXTRACT OF THE STATEMENT OF THE UNAUDITED CONSOLIDATED FINANCIAL RESULTS FOR THE QUARTER AND NINE MONTHS ENDED DECEMBER 31, 2025

(In ₹. Millions, except earnings per share)

Sl. No.	Particulars	31-Dec-2025 (Unaudited)	30-Sep-2025 (Unaudited)	31-Dec-2024 (Unaudited)	31-Dec-2024 (Unaudited)	31-Mar-2025 (Audited)
I	Total revenue from operations	2,481.90	2,272.02	2,043.55	6,765.07	6,480.74
II	Profit before tax	497.57	375.33	286.85	1,177.88	1,147.64
III	Profit for the period	370.04	279.01	215.43	877.19	852.01
IV	Total comprehensive income for the period	371.89	282.18	211.75	883.78	859.65
V	Equity Share Capital	313.63	313.63	221.78	313.63	221.78
VI	Reserves (including Reserves) as shown in the Audited Balance Sheet of the previous year	NA	NA	NA	NA	NA
VII	Basic EPS*	7.54	6.27	4.86	17.87	19.21
VIII	Diluted EPS*	7.29	6.05	4.67	17.29	18.46

*EPS for the period has not been audited

EXTRACT OF THE STATEMENT OF THE UNAUDITED STANDALONE FINANCIAL RESULTS FOR THE QUARTER AND NINE MONTHS ENDED DECEMBER 31, 2025

(In ₹. Millions, except earnings per share)

Sl. No.	Particulars	Quarter Ended			Nine Months Ended		Year Ended
		31-Dec-2025 (Unaudited)	30-Sep-2025 (Unaudited)	31-Dec-2024 (Unaudited)	31-Dec-2025 (Unaudited)	31-Dec-2024 (Unaudited)	
I	Total revenue from operations	2,481.02	2,270.85	2,035.42	6,762.04	6,445.13	8,435.74
II	Profit before tax	506.26	382.19	284.33	1,198.99	1,147.31	1,405.92
III	Profit for the period	378.73	285.87	212.91	896.30	858.48	1,038.20
IV	Total comprehensive income for the period	380.14	287.28	208.49	902.51	858.42	1,022.66
V	Equity Share Capital	313.63	313.63	221.78	313.63	221.78	221.78
VI	Reserves (including Reserves) as shown in the Audited Balance Sheet of the previous year	NA	NA	NA	NA	NA	4,843.51
VII	Basic EPS*	7.71	6.43	4.80	18.19	19.20	23.41
VIII	Diluted EPS*	7.47	6.20	4.61	17.71	18.45	22.51



सस्ती होंगी सर्जरी-दवाइयां, मेडिकल उद्योग ने सरकार से की टैक्स घटाने की अपील

महानगर टाइम्स संवाददाता
नई दिल्ली। स्वास्थ्य, मेडिकल उपकरण और फार्मा कंपनियों ने सरकार से द्रोणीय बजट 2026-27 में टैक्स बोझ कम करने और अनुसंधान एवं विकास में निवेश बढ़ाने की मांग की है। उनका कहना है कि इससे फेरुल उत्पादन को बढ़ावा मिलेगा और बीमारियों से बचाव के उपाय तेज होंगे। एक रिपोर्ट के अनुसार, मेडिकल



उत्पादन बनाने वाली कंपनियों के अनुसार, कई जरूरी उपकरणों पर

चौधरी ने कहा, ज्यादा कर की वजह से गंभीर बीमारियों को इलाज, सर्जरी और एनसीडी (नै-स्क्रीमक बीमारियाँ) का प्रबंधन महंगा हो जाता है। इससे परिवारों पर आर्थिक दबाव बढ़ता है। उन्होंने यह भी कहा कि आपूर्ति श्रृंखला की चुनौतियों के कारण लागत बढ़ रही है। ऐसे में शुल्क में थोड़ी भी कटौती केवल राहत नहीं, बल्कि इलाज को फिफायती बनाए रखने के लिए

जरूरी है। यह मांग ऐसे समय में आई है जब जोएसीटी को तर्कसंगत बनाने की कोशिश की जा रही है। कई तैयार उपकरणों पर अब 5 फीसदी जोएसीटी लगता है, जबकि इनपुट जोएसीटी सेवाओं पर 18 फीसदी कर लागू है। उद्योग का कहना है कि नई छूट का फायदा उठे नहीं मिलेगा या राहत और निर्माताओं की कार्यशैली पूंजी पर दबाव बढ़ गया है। पॉली मेडियोर के प्रबंध निदेशक हिमांशु वैद्य के अनुसार, यदि मेडिकल उपकरणों पर दवाओं जितना 5 फीसदी जोएसीटी लगे और इनपुट सेवाओं

तथा पूंजीगत वस्तुओं पर कर रिफंड मिले, तो कंपनियों को तुरंत राहत मिलेगी और स्वास्थ्य सेवा क्षेत्र में सभी को समान अवसर मिलेगा। कंपनियों ने सरकार से अनुरोध किया है कि टैक्स कम करने के साथ आएं। एनएडडी और निवाक स्वास्थ्य जांच में निवेश बढ़ाया जाए। हिमांशु वैद्य ने कहा

कि अगर 1,000 करोड़ रुपये का अलग फंड बनाया जाए तो भारत में बने मेडिकल उपकरणों की गुणवत्ता बेहतर होगी और देश वैश्विक स्तर पर प्रतिस्पर्धी कर सकेगा। स्वास्थ्य सेवा उद्योग की संस्था नटहेल्थ ने सुझाव दिया कि यदि कोई व्यक्ति आयुधान भारत चले आता है तो तहत जांच करकता है, तो उसे 10,000 रुपये तक की कर छूट दी जाए। नटहेल्थ अध्यक्ष अमीर शाह के अनुसार,

इससे लोग ज्यादा जांच करायें, गैर-संक्रमक बीमारियों का जल्दी पता चलेगा और इलाज तथा काम में होने वाला नुकसान कम होगा। स्वास्थ्य उद्योग को उम्मीद है कि बजट 2026-27 में टैक्स राहत, अनुसंधान, फेरुल निर्माण और निवाक स्वास्थ्य उपायों पर ध्यान दिया जाएगा। इससे इलाज सस्ता होगा, स्वास्थ्य सेवाएं ज्यादा उपलब्ध होंगी और नटहेल्थ हेल्थ डेटा भी मजबूत होगा।

डिजिटल किंग वेदांता का मार्केट कैप 2.6 लाख करोड़ रुपये के पार

महानगर टाइम्स संवाददाता
नई दिल्ली। कर्मांडोटी बाजार में जारी तेजी का सीधा फायदा वेदांता लिमिटेड को मिलता दिख रहा है। 14 जनवरी को कंपनी के शेयर ने एनएसई पर 675 रुपये का नया ऑल-टाइम हाई बनाया। इस उछाल के साथ ही वेदांता का मार्केट कैप बढ़कर करीब 2.6 लाख करोड़ रुपये हो गया, जो इसे देश की सबसे मूल्यवान मेटल और माइनिंग कंपनियों में मजबूती से स्थापित करता है। चालू कैलेंडर वर्ष में अब तक शेयर करीब 11 फीसदी चढ़ चुका है, जबकि पिछले एक साल में इसने निवेशकों को बेहतर रिटर्न दिया है। वेदांता लिमिटेड के शेयर बुधवार को 676.00 रुपये के लेवल पर बंद हुआ।

13 जनवरी 2026 से 14 जनवरी 2026 के बीच वेदांता के शेयर का टर्नब 56 फीसदी से ज्यादा का दर्जन दिया है। अगर इस दौरान मिले डिजिटल को भी शामिल किया जाए तो कुल रिटर्न 67.00 फीसदी तक पहुंच जाता है। यह प्रदर्शन प्रमुख बाजार सूचकांकों की तुलना में कहीं ज्यादा मजबूत है। इस अवधि में वेदांता का रिटर्न सेसेक्स और निरिटी 50 से लगभग पांच गुना और निरिटी मेडियल इंडेक्स से करीब डेढ़ गुना अधिक रहा है। मंगलवार को शेयर 637.20 रुपये पर बंद हुआ था, जिसके बाद आगले ही सत्र में इसमें नई तेजी देखने को मिली।

देश की टॉप वैल्यूएबल कंपनियों में शामिल
दिसंबर 2025 के अंत तक वेदांता को की 23वीं सबसे मूल्यवान लिस्टेड कंपनी बना चुकी है, अगर वैश्विक, फार्मासियल और सरकारी कंपनियों को इस सूची से बाहर रखा जाए। यह उपलब्धि ऐसे समय आई है जब लोकल लेवल पर कर्मांडोटी साइकिल एक बार फिर ऊपर की ओर तारि दिख रही है और मेटल कंपनियों के माफिन में सुधार की उम्मीद बन रही है। वेदांता के शेयरों में आई इस तेजी के पीछे एयुमिनिंग की कीमतों में आगे बढ़ती की उम्मीद एक बड़ा कारक है। इसके अलावा कंपनी के उत्पादन स्तर में संभावित बढ़ोतरी और लागत में कमी की संभावना ने भी निवेशकों का भरोसा मजबूत किया है। इसी दौरान कंपनी की कीमतों में पहेली बार 13,000 डॉलर प्रति टन के स्तर को पार कर गई है, जिससे मेटल सेक्टर के प्रति बाजार की धारणा और सकारात्मक हुई है।

महानगर टाइम्स संवाददाता

नई दिल्ली। केंद्र सरकार चीनी कंपनियों को भारतीय बाजार में सीधे निर्माण करने की अनुमति देने पर गंभीरता से विचार कर रही है। यदि ऐसा होता है तो अब चीन को हजारों कंपनियों देश के विभिन्न क्षेत्रों में निर्माण करती हुई दिखाई दे सकती है। लेकिन इसी के साथ यह प्रश्न खड़ा होने लगा है कि क्या इससे भारतीय कंपनियों को नुकसान नहीं होगा? भारी पूंजी और सरसे श्रम की बदौलत चीनी कंपनियों ने भारतीय कंपनियों के सामने लड़ी चुनौती पेश की है। कई क्षेत्रों में भारतीय कंपनियों पूरी तरह चीनी कंपनियों के उत्पादों पर निर्भर हो गई हैं। ऐसे में क्या चीनी कंपनियों के भारतीय बाजार में सीधे आ जाने से भारत का एएमएसएमई सेक्टर बुरी तरह प्रभावित नहीं होगा?

प्रधानमंत्री नरेंद्र मोदी स्वयं लोकल फॉर लोकल को बहा करते रहे हैं। उनकी अपील होती है कि लोग उन उत्पादों का उपयोग करें जो भारतीय कंपनियों के द्वारा भारत में निर्मित की गई हैं। इससे भारतीय कंपनियों को विदेशी कंपनियों के सामने मजबूती मिलेगी। लेकिन अब चीनी कंपनियों के सीधे भारतीय बाजारों में आने



से देश की छोटी कंपनियों पर क्या असर पड़ेगा? आर्थिक विशेषज्ञों का मानना है कि चीनी कंपनियों को भारतीय बाजार में सीधे प्रवेश देना कोई गलत निर्णय नहीं है। यह बहुत समझदारी भरा निर्णय है। इससे भारत में पूंजी निवेश होगा, नई नौकरियां का सृजन होगा और इन कंपनियों के द्वारा भारत से निर्यात किए जाने पर केंद्र सरकार को टैक्स के रूप में आय भी हासिल होगी। इस समय भी ऐल, सेमसंग सहित दूसरी कंपनियों के भारत में निर्माण करने से केंद्र सरकार को अच्छी आय हो रही है। यही स्थिति चीन के मामले में भी हो सकती है। यह भी ध्यान दिए जाने के योग्य है कि चीनी कंपनियां सस्ता और उच्च गुणवत्ता का उत्पादन करने के मामले में लगातार आगे बढ़ रही हैं। यदि भारतीय कामगार इन कंपनियों में काम करते हैं तो इससे धीरे-धीरे भारतीय कंपनियों को भी उच्च गुणवत्ता के पदार्थ बनाने में महारत हासिल होगी। यानी दूरगामी दृष्टि से यह

निर्णय भारत के फाय में रहने वाला है। चीन को भारत में किसी अनुमति मिलेगी, अभी यह पूरी तरह से स्पष्ट होना शेष है, लेकिन यह सच है कि रणनीतिक रूप से महत्वपूर्ण सेक्टर में चीनी कंपनियों को निर्माण करने की अनुमति नहीं मिलेगी। लेकिन भारत उन सभी क्षेत्रों में चीन को निवेश-निर्माण की अनुमति दे सकता है, जिसमें भारत पिछड़ा हुआ है और इन क्षेत्रों में बड़े निवेश की आवश्यकता है। चीन खिलाती बनाने से लेकर मूर्तियां, इलेक्ट्रॉनिक उपकरणों, मशीनों के निर्माण, सौर ऊर्जा उपकरणों को बनाने के क्षेत्र में बड़ी वैश्विक शक्ति बन चुका है, वह वास्तव निर्माण के क्षेत्र में भी तेजी से दखल बड़ा रहा है। कृषि के प्रसंस्कृत उत्पादों के निर्माण और सस्ते निर्माण की सामग्रियों को बनाने में भी चीन बड़ी ताकत है। भारत की अपनी चीनपू आयाजकताओं की पूर्ति के लिए भी आने वाले समय में इन सेक्टरों को मजबूत करने की आवश्यकता है। ऐसे में

यदि चीन से इन क्षेत्रों में निवेश हासिल होता है तो यह भारत के लिए लाभ का सीधा साबित हो सकता है। आर्थिक मामलों के जानकार और भारतीय जनता पार्टी के राष्ट्रीय प्रवक्ता डॉ. गोपाल कृष्ण अग्रवाल ने कहा कि इस समय भी भारत कई क्षेत्रों में चीन से निवेश से मिलने वाले कच्चे माल पर निर्भर है। फार्मास्यूटिकल सेक्टर, सौर ऊर्जा उपकरणों के साथ-साथ अनेक क्षेत्रों में चीन को लगभग मोनोपॉली है। भारतीय कंपनियों इन सेक्टर में उत्पादन के लिए चीन से ही कच्चा माल आयात करती हैं। इससे बड़ा लाभ चीन की कंपनियों को ही होता है। लेकिन यदि चीन की कंपनियां भारतीय बाजार में सीधे आकर निवेश करें और यह निर्माण करें तो इससे भारत में निवेश बढ़ेगा और नई नौकरियों का सृजन होगा।

डॉ. गोपाल कृष्ण अग्रवाल ने कहा कि दुनिया के सभी देश दूसरे देशों से निवेश आकर्षित करने के लिए लगातार प्रयास करते हैं क्योंकि पूंजी अपने से विदेशी मुद्रा भंडार मजबूत करती है, निवेश-श्रम के अलावा तकनीकी हस्तांतरण से भी ऐसे देशों को लाभ होता है। भारत भी लंबे समय से इस राह पर

चल रहा है और अमेरिका-रूस-जापान-जर्मनी सहित अनेक देशों में भारत निवेश प्राप्त करने का प्रयास करता रहता है। यदि भारतीय कंपनियां यहां निर्माण करेंगी तो छोटी भारतीय कंपनियों के हितों को सुरक्षा कैसे होगी? एक सवाल पर डॉ. गोपाल कृष्ण अग्रवाल ने कहा कि प्रथमदर्शिन छोटी छोटी नेतृत्व वाली केंद्र सरकार लगातार छोटी उद्यमियों को सपोर्ट करने के विभिन्न उपाय करती रही है। कर में छूट, सस्ता कर्ज देना और लाइसेंसिंग के विभिन्न चरणों को समात कर सिंगल विंडो लाइसेंसिंग व्यवस्था कर इन्हें मजबूत किया जाता रहा है। आगामी बजट में भी केंद्र सरकार कई ऐसे उपायों की घोषणा कर सकती है जिससे भारत के एएमएसएमई सेक्टर को मजबूत करने में सहायता मिल सके।

उन्होंने कहा कि अभी यह देखना शेष है कि केंद्र सरकार चीन की किन कंपनियों को किस सेक्टर में किस स्तर का निवेश करने के लिए आमंत्रित कर रही है। लेकिन यह स्पष्ट है कि केंद्र सरकार अपने छोटे व्यापारियों, निवेशकों, कृषकों और कामगारों के हितों की पूरी सुरक्षा सुनिश्चित करने के बाद ही चीनी कंपनियों को निवेश की अनुमति देगी।

क्या भारत के रसायन उद्योग के लिए चुनौती बन सकता है चीन?

महानगर टाइम्स संवाददाता

नई दिल्ली। देश का रसायन उद्योग इस समय कई संरचनात्मक और मैक्रो-आर्थिक चुनौतियों से जुड़ा रहा है। क्रोकेटर फर्म नुमागा की एक रिपोर्ट के मुताबिक, चीन की लगातार बनी हुई अधिक उत्पादन क्षमता, कच्चे तेल और फीडस्टॉक की ऊंची कीमतें, पड़ोसी देशों में कमजोर मांग और फेरुल नीतिगत अड़बटें, ये सभी भारतीय केमिकल कंपनियों पर दबाव बना रही हैं। रिपोर्ट में कहा गया है कि भारतीय केमिकल निर्माताओं के लिए सबसे बड़ा संरचनात्मक जोखिम चीन से आता है। चीन का वैश्विक कर्मांडोटी केमिकल क्षमता में दबदबा बना हुआ है। सोडा ऐश, कार्बिक सोडा, फिनाईल, पीवीसी, पॉलीकार्बोनेट, एपॉक्सी रॉबिन, टडीआई, पथेनिक एमहाइड्राइड और एसिटाइल एसिड जैसे कई प्रमुख उत्पादों में चीन के पास भारी उत्पादन क्षमता है। हालांकि वैश्विक मांग कमजोर है, इसके बावजूद चीन में प्लांट उपयोग दर आदर्श स्तर से काफी नीचे बनी हुई है, जिससे अंतरराष्ट्रीय कीमते दबाव में आ रही हैं। रिपोर्ट के मुताबिक, सरकारी समर्थन प्राप्त चीनी कंपनियों घाटे में ही उत्पादन जारी रखती हैं, जिससे वैश्विक आपूर्ति-मांग संतुलन बिगड़ता है और भारतीय कंपनियों के लिए कीमतों व मार्जिन में टिकाऊ सुधार की संभावना सीमित हो जाती है।



नुमागा ने कच्चे तेल की बढ़ी हुई कीमतों को भी सेक्टर के लिए बड़ी चिंता बताया है। महंगा कच्चा तेल नाफ्था, बेंजोन, प्रोपिलीन और एथिलीन जैसे प्रमुख फीडस्टॉक की लागत बढ़ा देता है। खास तौर पर ऊर्जा-प्रधान डायनस्टीम केमिकल तेल लंबे समय तक तेल कीमतों में उतार-चढ़ाव के दौरान ज्यादा प्रभावित होती है। रिपोर्ट में डॉलर-भारतीय रुपये मुद्रा जोखिम को भी अहम बाधा बताया गया है। डॉलर के मुकाबले रुपये की मजबूती से भारतीय केमिकल कंपनियों की निर्यात क्षमता बढ़ती है, खासकर थोक और मिड-वैल्यू उत्पादों में। चूंकि यूरोप और अमेरिका भारत के प्रमुख निर्यात बाजार हैं, ऐसे में जब वैश्विक केमिकल कीमतें फले से हो दबाव में हों, तो मुद्रा की मजबूती भारत की लागत संरक्षित करती है। यूरोप और अमेरिका में लगातार सुस्ती का असर भी भारतीय कंपनियों पर पड़ रहा है। आवास, उपभोक्ता वस्तुएं, एएमएससीजी, एगोकेमिकल, ऑटोमोबाइल और कंस्ट्रक्शन से जुड़े क्षेत्रों में कमजोर मांग के चलते वॉल्यूम ग्रोथ प्रभावित हुई है। आवास निर्माण की कमजोरी से पीवीसी, कार्बिक सोडा और पॉलीकार्बोनेट की मांग घटी है। वहीं एगोकेमिकल और फार्मा सेक्टर की सुस्ती से इंटरमीडियट और सॉल्वेंट्स पर असर पड़ा है। इसके अलावा, भारत के भीतर भी नीतिगत और कार्गो-व्यय से जुड़ी चुनौतियां बनी हुई हैं। नीति अयोगों की रिपोर्ट का हवाला देते हुए नुमागा ने कहा कि पारंपरिक मंजूरीयों में देरी, एटी-डॉग, इटुटी का कमजोर क्रियान्वयन, और ऊंची लॉजिस्टिक्स व ऊर्जा लागत भारी की प्रतिस्पर्धीयता को कम करती हैं। रिपोर्ट ने चेतावनी दी है कि अगर मंजूरीयों में तेजी और ज्यादा सहयोग बढ़ा नीतियां नहीं अपनाई गईं, तो यूरोप के औद्योगिक पतन से पैदा हुए असर का लाभ उठाने का मौका भारत गंवा सकता है।

दिसंबर 2025 में भारत का निर्यात 1.87 प्रतिशत बढ़ा, 38.51 अरब डॉलर पर पहुंचा

महानगर टाइम्स संवाददाता

नई दिल्ली। वैश्विक अनिश्चितताओं के बावजूद भारत के निर्यात में सकारात्मक रुझान बना हुआ है। वाणिज्य सचिव राजेश अग्रवाल ने गुव्वार को बताया कि दिसंबर 2025 में देश का मरचेंडाइज निर्यात 1.87% बढ़कर 38.5 अरब डॉलर पहुंच गया। इसी अवधि में आयात बढ़कर 63.55 अरब डॉलर हो गया, जो दिसंबर 2024 में 58.43 अरब डॉलर था। इसके चलते दिसंबर में व्यापार घाटा 25 अरब डॉलर दर्ज किया गया। अग्रवाल ने कहा कि वैश्विक आर्थिक चुनौतियों के बावजूद भारत का निर्यात लगातार सकारात्मक वृद्धि दर्ज कर रहा है। निर्यात उम्मीद जताई कि वित्त वर्ष 2025-26 में वस्तुओं और सेवाओं का कुल निर्यात 850 अरब डॉलर का आंकड़ा पार कर सकता है। आंकड़ों के मुताबिक, अगस्त से दिसंबर 2025 के दौरान भारत का कुल निर्यात 2.44 बिलियन 330.29 अरब डॉलर रहा, जो निर्यात क्षेत्र में मजबूती का संकेत देता है। इस बीच भारत-अमेरिका व्यापार वार्ता को लेकर अग्रवाल ने कहा कि दोनों देशों के बीच बातचीत जा रही है। उद्योग मंत्रालय के आधिकारिक आंकड़ों के अनुसार, दिसंबर 2025 में भारत का कुल निर्यात 174.01 अरब डॉलर रहा, जो दिसंबर 2024 के 74.77 अरब डॉलर से मामूली रूप से कम है। वहीं आयात में एक वर्ष पहले के 76.23 अरब डॉलर से तीव्र वृद्धि दर्ज की गई और यह 80.94 अरब डॉलर तक पहुंच गया।

विनिर्माण क्षेत्र के विस्तार की सबसे बड़ी बाधा क्या है? एसोसियेट्स के सर्वे में हुआ खुलासा



महानगर टाइम्स संवाददाता

नई दिल्ली। उद्योग जगत के एक बड़े हिस्से ने आगामी केंद्रीय बजट 2026-27 में फेरुल कर्मांडोटी को बढ़ावा देने और ५०% इन इंडिया% फेल को भी मजबूत करने की शर्तें प्रार्थनात्मक बनाया है। एसोसिएट्स चैम्बर ऑफ कॉमर्स एंड इंडस्ट्री ऑफ इंडिया (एसोसिएट्स) द्वारा हाल ही में कराए गए प्री-बजट सर्वे के अनुसार,

उच्च अनुपालन, लॉजिस्टिक्स और ऊर्जा लागत व दीर्घकालिक पूंजी ऋण सीमित, विनिर्माण के विस्तार में प्रमुख बाधाएं बनीं हुईं। परंपरा के अनुसार बजट 1 फरवरी को पेश किया जाएगा। सर्वे में 55 फीसदी प्रतिभागियों ने अगले 12 महीनों के लिए कारोबारी माहौल को लेकर आशावाद जताया, जबकि 32 फीसदी उदात्त और 13 फीसदी निराशावादी रहे।

प्रमुख की सांख्यिकीय उपरोधण			
(इन्सॉल्वेंसी एंड बैकरी (परिचालन प्रक्रिया) विवरण, 2016 के विवरण 12)			
वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल के डिवाइसों के व्यापार में हेतु			
क्र.सं.	विवरण	विवरण	
1.	कारोर्डर ब्रूचणारक का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
2.	कारोर्डर ब्रूचणारक के विवरण	28-02-2008	
3.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
4.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
5.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
6.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
7.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
8.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
9.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
10.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
11.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
12.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
13.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
14.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
15.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
16.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
17.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
18.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
19.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
20.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
21.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
22.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
23.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
24.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
25.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
26.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
27.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
28.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
29.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
30.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
31.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
32.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
33.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
34.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
35.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
36.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
37.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
38.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
39.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
40.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
41.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
42.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
43.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
44.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
45.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
46.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
47.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
48.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
49.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
50.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
51.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
52.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
53.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
54.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
55.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
56.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
57.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
58.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
59.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
60.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
61.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
62.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
63.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
64.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
65.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
66.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
67.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
68.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
69.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
70.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
71.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
72.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
73.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
74.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
75.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
76.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
77.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
78.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
79.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
80.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
81.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
82.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
83.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
84.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
85.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
86.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
87.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
88.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
89.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
90.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
91.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
92.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
93.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
94.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
95.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
96.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
97.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
98.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
99.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	
100.	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल का नाम	वडेर डेटाबेस प्रवर्द्धक डिजिटल	